

# PITCH PERFECT

## DE PITCH DIE JOU PERFECT PAST!

---

Om te beginnen, wat goed dat je deze hand-out hebt gedownload! Een teken dat jij het belang inziet van een goede pitchvoorbereiding, top! Een belangrijk onderwerp, want een pitch is een korte krachtige presentatie waarmee jij mensen voor het eerst kennis laat maken met jou en jouw bedrijf.

Dit is geen hand-out met “hoe jij MOET pitchen” of “DE regels om te pitchen”, nee vooral een hand-out om je enthousiast te maken om te gaan pitchen en je aan te moedigen om te pitchen op jÓúw manier!

### “Straal met de pitch die jou past!”

Pitchen gebeurt vaak op zakelijke events om snel van iedereen een indruk te krijgen. Een indruk te krijgen van wie iemand is, wat iemand doet etc. Een eerste indruk dus! Zoals je zelf voor een eerste indruk aandacht besteedt aan je kleding en uiterlijk, zo is het mogelijk nóg belangrijker om aandacht te besteden aan je pitch. Ook voor een pitch geldt namelijk dat je maar één keer een eerste indruk kunt maken. Daarbij komt dat op zakelijk vlak een eerste indruk bijna funest is voor het verdere verloop van jouw bedrijf!

### JOUW PITCH, JOUW EERSTE INDRUK!

- Er is GÉÉN bepaalde manier om te pitchen, jouw manier is de beste manier!
- Spreek de mensen aan die jij wil aanspreken, dus spreek écht vanuit jezelf!
- Zorg dat je echt helemaal achter jouw eigen pitch staat, dan straal je vanzelf!
- Dreun GÉÉN informatie op in je pitch, maar breng jouw verhaal over met emotie, gevoel en humor!
- Onderscheid jezelf in je pitch, jij bent uniek, dus jouw pitch is ook uniek!  
Maak dus *een pitch die jou perfect past!*
- Val op met je pitch op jÓúw manier en je zal er zeker profijt van gaan hebben!
- Zorg dat jij je pitch niet uit je hoofd hoeft te leren, maar dat je overal spontaan kan pitchen, dan weet je dat deze pitch écht uit jou komt!

### PITCH TOPPERS

- Lach!
- Heb lef!
- Doe het gewoon!

Alleen al met een lach, lef en door het gewoon te doen, is jouw pitch eigenlijk al perfect! En ga jij jouw eerste pitch-successen behalen!



IK BESLUIT  
dat ik het kan

Pitch Perfect, de *Pitch* die jou *Perfect* past!

Rozemarijn van Gorp | [www.Rozemarijnvangorp.nl](http://www.Rozemarijnvangorp.nl) |

Vragen? Hulp nodig met je pitch? Mail naar: [info@rozemarijnvangorp.nl](mailto:info@rozemarijnvangorp.nl)

[Kopiëren voor andere doeleinden verboden](#)

## PITCH FEITEN...

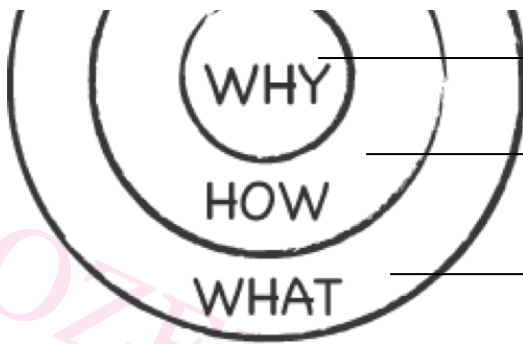
Natuurlijk zijn er naast pitch toppers en andere eerdergenoemde punten wel basis onderwerpen die vooral erg handig zijn als je ze in je pitch vermeldt:

- Wie je bent
- Wat je doet
- Waarmee je de ander van dienst kan zijn

Maar! Ga met deze basis vooral je eigen gang! Denk aan de volgorde, begin je met je naam of begin je met een anekdote over een klant die je hebt geholpen? Vertel je meteen alle informatie of plaats je belangrijke info juist achteraan om de aandacht vast te houden? De boodschap hierbij is: 'Wijk met je pitch alsjeblieft af van de "norm"!'

## PITCH CIRCLE

Deze avond is afgesloten met de Pitch Circle. Een cirkel die je goed kunt gebruiken als basis om jouw pitch voor te bereiden.



Waarom wil jij pitchen?  
Wat wil je ermee bereiken?

Hoe wil jij pitchen?  
Hoe wil jij overkomen?

Wat ga je pitchen?  
Combineer WHY met HOW!

Vul hieronder zelf jouw Pitch Circle in!

### WHY

Bijvoorbeeld: Klanten binnenhalen, kennismaken met mogelijke partners...

---

---

---

### HOW

Bijvoorbeeld: Serieus, enthousiast...

---

---

### WHAT

Bijvoorbeeld: "Een jonge dame met veel ideeën, veel gedachtes, dat ben ik. Ik ben Rozemarijn van Gorp en heb van mijn passie, mijn bedrijf gemaakt!"...

---

---

---

---

---

---

---

Pitch Perfect, de Pitch die jou Perfect past!

Rozemarijn van Gorp | [www.Rozemarijnvangorp.nl](http://www.Rozemarijnvangorp.nl) |

Vragen? Hulp nodig met je pitch? Mail naar: [info@rozemarijnvangorp.nl](mailto:info@rozemarijnvangorp.nl)

Kopiëren voor andere doeleinden verboden